

WIR SUCHEN DICH!

MITARBEITER:IN PARTNERSHIP SALES

(M/W/D)

Lebenslang Grün-Weiß - Werder Bremen ist ein Lebensgefühl und weitaus mehr als Fußball, mehr als Sieg oder Niederlage. Über den Sport wollen wir Menschen zusammenbringen, begeistern und in unserer Wertegemeinschaft gesellschaftliche Verantwortung übernehmen. Das wohninvest WESERSTADION mit seinen markanten Flutlichtmasten ist für unsere Mitglieder, Fans und Partner ein besonderer Ort - TV-Bühne, Eventlocation und Arbeitsplatz. Wir geben hier unser Bestes und wir freuen uns über alle, die hier mit anpacken wollen.

Unsere Direktion Vertrieb bündelt alle vertrieblichen Partnership- und Sales-Themen sowie das Ticketing des SV Werder Bremen. Im Partnership Sales & Management laufen neben der aktiven Akquise auch alle vertrieblichen Aktivitäten rund um unsere Partner und deren Sponsoringaktivitäten zusammen. Zur tatkräftigen Unterstützung unseres bestehenden Teams suchen wir eine:n **Vertriebsmitarbeiter:in (m/w/d) zum 01.11.2022 in Vollzeit**, zunächst befristet auf zwei Jahre mit Aussicht auf Entfristung.

Deine Aufgaben

- Akquise neuer Sponsoren und Werbepartner inkl. eigenverantwortlicher Zielgruppen- und Branchenanalyse
- B2B-Vertrieb von Marketing-/Sponsoring-Paketen aus dem Rechteportfolio des SV Werder Bremen
- Mitwirkung bei der Entwicklung von neuen, innovativen Sponsoring-Produkten
- Key-Account-Management inklusive Planung und Steuerung der Umsetzung sämtlicher Partner-Rechte sowie Entwicklung und Umsetzung von Aktivierungsmaßnahmen in Abstimmung mit anderen Abteilungen
- Eigenverantwortliche Begleitung sowie inhaltliche Verantwortung für die Weiterentwicklung von Partnern
- Betreuung der Partner insbesondere an Event- und Heimspieltagen
- Administrative Tätigkeiten wie die Erstellung von Verkaufsunterlagen, Präsentationen von Statistiken, Ergebnissen und Reportings und Vertragserstellungen
- Kommunikation und Verhandlungen mit Dienstleistern und Agenturen
- Vertragsmanagement

Dein Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, vorzugsweise mit Schwerpunkt Marketing oder Vertrieb wünschenswert oder vergleichbarer beruflicher Werdegang
- 2-3 Jahre Erfahrung in einer vergleichbaren Position, vorzugsweise auf Club- oder Agenturseite – mindestens aber verkäuferisches Talent
- Ausgeprägte Service- und Dienstleistungsmentalität sowie Freude am Umgang mit Kunden und Partnern
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office Produkten
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zur Arbeit am Wochenende und an Feiertagen

Wir bieten Dir einen emotionalen und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem jungen und dynamischen Umfeld mit einer kollegialen, offenen Atmosphäre und kurzen Entscheidungswegen. Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über die Zusendung deiner Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung **bis zum 04.10.2022** per E-Mail an personal@werder.de. Bitte gib in der Betreffzeile unbedingt ausschließlich die Kennziffer **BWB-VTB-220831** an. Ansprechpartner ist Christian Rauhut, Direktor Vertrieb.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

